

CELEBRATING
20
* YEARS *

JO BEAU®
great in **nature**™





Adapter des machines est une véritable passion pour Jozef Beauprez.



La B60 180 est une rogneuse de souches entièrement automatique sur chenilles et à commande à distance. Elle est pour le moment encore à l'état de prototype.



Remplacer les roues d'une rogneuse de souches par des chenilles permet d'améliorer la mobilité, mais également la stabilité de la machine.

20 années d'innovation à Bruges

La ville de Bruges est synonyme de tradition, de passé et d'innovation. Alors que Jan Breydel et Pieter De Coninck surveillent l'entrée de la ville, cela fait 20 ans que Jozef Beauprez développe et construit de nouvelles machines non loin de là. Après avoir été actif pendant près de 20 ans dans la construction de machines, Jozef a décidé de s'installer à son compte dans la vente de machines pour les parcs et jardins. A l'occasion des 20 années de la société, nous avons rencontré Jozef Beauprez et son fils Christophe.

Texte: Peter Menten | Photos: Peter Menten & Jo Beau

Van gras naar hout

L'histoire de Jo Beau débute en 1989 lorsque Jozef Beauprez se lance dans la vente et la réparation de machines pour les parcs et jardins. Entre deux ventes, il adapte des machines afin de répondre à la demande de ses clients. Cette passion ne l'a d'ailleurs jamais quitté. Il développe ainsi des systèmes de collecte pour tondeuses, des dumpers à chenilles... Jozef trouvait une solution pour toutes les demandes de ses clients.

Au fil des ans, Vincent, le fils aîné, rejoint l'entreprise lorsqu'il reçoivent la demande en 1998 de l'ancien importateur des tondeuses Walker pour construire des accessoires pour ces machines afin de pouvoir les utiliser tout au long de l'année. Une première réalisation était un broyeur de branches adapté. Au début des années 2000, plusieurs Walker W 300 ainsi équipées partiront à destination des Etats-Unis et de la Nouvelle-Zélande. C'est également à cette époque que les premiers M300 avec moteur embarqué seront produits.

En 1998, les affaires sont séparées: la société Jobeau s'occupe du développement et de la construction de machines, tandis que Beauprez & Perneel continuent la vente de matériel pour les parcs et jardins.

En 2003, le fils Christophe rejoint l'entreprise et se consacre aux travaux de montage. A l'époque, la société emploie 3 personnes. Après les M300, la société commercialise les T300 sur chenilles et les R300 à entraînement par prise de force.

GreenTechPower: 'Avez-vous l'ambition de développer et construire également des broyeurs de branches de plus grand diamètre?'

Jozef Beauprez: 'non, nous nous concentrons sur les machines

que chaque entrepreneur de jardin peut acheter et utiliser. Nous optons pour la combinaison d'un prix acceptable pour une machine compacte, et nous tenons à nous différencier à ce niveau. Notre but est d'amener la machine au travail et pas le contraire. C'est tout à fait opposé au principe des grandes machines qui ne sont pas notre ambition. Pour le moment, 14 cm est la limite que nous ne voulons pas franchir. Nous proposons ce modèle en version avec moteur embarqué, porté trois points ou sur chenilles. Dès le début, nous avons choisi de broyer dans le sens opposé des fibres; cela se traduit par des copeaux de taille homogène et qui ne se décomposent pas trop vite.'

GTP: 'Quelle est votre vision d'avenir?'

Jozef: 'nous misons à présent particulièrement sur notre B60 180, une rogneuse de souches dotée de plusieurs systèmes brevetés, qui est télécommandée et animée par un moteur Perkins. Nous pensons que le marché des rogneuses de souches est promis à un bel avenir, au Royaume-Uni par exemple, car pour chaque arbre abattu, il faut évacuer la souche. Dans ce pays, certaines entreprises de location se sont entièrement consacrées aux rogneuses de souches. L'expérience que nous accumulons dans ce domaine nous permet de miser sur les innovations, qui sont à la base de cette B60 180.'

'Par ailleurs, nous développons différentes versions de rogneuses de souches afin de pouvoir compléter notre offre et de proposer une gamme complète: manuelle, entièrement automatique, semi-automatique, porté 3 points ou à montage sur une grue. Ces

deux derniers modèles seront bientôt également disponibles en versions entièrement automatiques.'

Jo Beau entend continuer à innover dans une gamme de produits destinée aux entrepreneurs de jardin, aux entreprises de location, aux administrations publiques, etc... Les exportations vers les Pays-Bas se développent fortement. Ce pays est travaillé en direct. De même, les exportations vers la Scandinavie et le Portugal se développent. En ce qui concerne les exportations, Jo Beau entend se concentrer sur l'Europe de l'Ouest afin d'éviter les formalités administratives trop lourdes et les frais supplémentaires engendrés par la même occasion. Il reste par ailleurs suffisamment de potentiel dans un rayon d'action limité.

Le constructeur entend également se concentrer davantage sur les sociétés de location. Bien souvent, il s'agit des endroits où les premiers clients potentiels entrent en contact avec les machines.



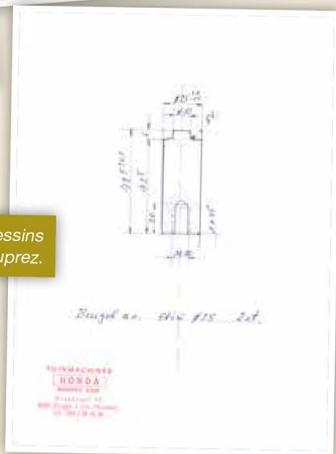
En 1998, Jozef et son fils Vincent sont approchés par l'importateur de l'époque des tondeuses Walker afin de développer des accessoires pour cette machine. C'est ainsi qu'un broyeur de branches spécifique a été développé.





En droite ligne des archives:
un dumper sur chenilles, des
rouleaux de rappui pour un
motoculteur et un premier
scarificateur.

Un des premiers dessins
techniques de Jozef Beuprez.



Si cette expérience est positive, il y a de fortes chances pour que le client achète ensuite la machine qu'il a louée au préalable, à condition toutefois d'avoir suffisamment de travail. C'est pourquoi le constructeur investit pas mal de temps afin de rendre visite aux entreprises de location du Benelux.

Jozef: 'Jo Beau est synonyme de produits simples et robustes, une approche appréciée par le marché de la location. Par ailleurs, nous sommes fiers de notre image de qualité: pas moins de 98% des machines qui ont 20 ans tournent encore.'

GTP: 'Produisez-vous tout sur place?'

Christophe Beuprez: 'oui, et même de plus en plus. Nous sommes en mesure de produire meilleur marché ici. Les délais de livraison sont plus courts, les frais de transport minimes et nous ne dépendons pas de tiers. Nous produisons par exemple nous-mêmes les manettes d'accélérateur, car elles sont alors plus robustes. De même, cela revient moins cher de produire la goulotte d'éjection des broyeurs de branches chez nous plutôt qu'en Chine, sans parler de la différence de qualité.'

GTP: 'L'innovation est-elle possible pour une petite PME comme la vôtre?'

Jozef: 'ce n'est certainement pas bon marché, mais si on veut continuer à grandir, il est nécessaire de présenter chaque année un nouveau produit. Nous avons inventé le broyeur compact à tambour, et cela reste notre coeur de gamme. Le monde évolue, les exigences des clients aussi et la concurrence avance également. C'est pourquoi il est important de se concentrer sur ses compétences afin de les faire évoluer. Pour nous, c'est également la seule manière de se différencier.'

Christophe: 'oui, il est important de faire fructifier ses compétences et de toujours tendre vers la satisfaction du client. Il y a quelques années, nous avons complété notre gamme par les semoirs Sembdner afin de pouvoir mieux servir certains clients. En ce qui concerne notre scarificateur, nous étudions la possibilité de développer une machine encore plus compacte. Nous voulons commercialiser une machine encore plus simple, et nous différencier ainsi de la concurrence.'

GTP: 'Comment vous est venu l'idée de construire des rogneuses de souches?'

Jozef: 'à l'époque, mon fils Vincent louait une rogneuse de souches de construction australienne. C'était une machine robuste, mais la commande manuelle était assez fatigante. Cette machine n'était donc pas ergonomique du tout. Nous avons alors commencé à bricoler et c'est ainsi que nous avons présenté notre B31 en 2016. Au départ, nous voulions monter cette machine sur roues, mais nous avons ensuite vite opté pour des chenilles. Après 3 mois de développement, le prototype était opérationnel.'

GTP: 'Vous vendez par ailleurs également les pointes Greenteeth pour les rogneuses de souches?'

Christophe: 'ces pointes Greenteeth étaient montées sur la machine que mon frère avait à l'époque achetée en Australie. Il est possible de les faire pivoter de 3 x 120° en cas d'usure et donc de les utiliser trois fois. Il est possible de les remplacer sur un chantier, et il ne faut donc pas rentrer à l'atelier. Comme ces pointes sont très robustes et conviviales à utiliser, nous les avons également montées

sur nos rogneuses de souches. Entretemps, la vente de ces pièces d'usure fait partie de notre offre et nous permet de réaliser un beau chiffre d'affaires.'

Jozef: 'le scarificateur que nous avons développé il y a quelques années est équipé des couteaux Greenknives que nous produisons nous-mêmes. Ces couteaux permettent de diminuer la résistance dans le sol, ce qui se traduit par une moindre consommation de carburant. A l'époque, nous disposions d'abord des couteaux, et nous avons ensuite développé le scarificateur en lui-même.'

Les démonstrations donnent envie d'acheter

Christophe: 'dès le début, mon père a toujours accordé beaucoup d'attention aux démonstrations. Je me rappelle que lorsque nous faisons une démonstration avec le M300, la machine était ensuite vendue dans 80% des cas. A l'heure actuelle, les démonstrations restent aussi importantes, mais cet âge d'or est passé. Notre principe reste d'être présent sur les salons, dans les médias... et de toujours emporter une machine avec nous, au cas où le client désirerait une démonstration.'

Entretemps, l'entreprise emploie 14 personnes, dont quelques commerciaux sur la route. Bientôt, un designer indépendant viendra plancher deux jours par semaine sur la conception et le design des machines. ■



